

SHOWA DENKO ist eines der führenden Chemieunternehmen mit Hauptsitz in Tokio und einer über 30-jährigen Geschichte in Deutschland. Das Produktportfolio umfasst eine Vielzahl individualisierter Produkte auf der Grundlage anorganischer, aluminiumhaltiger und organisch-chemischer Technologien. An Standorten in der ganzen Welt erzielt die SHOWA DENKO Group mit mehr als 27.000 MitarbeiterInnen einen Umsatz von rund 10,5 Mrd. Euro. Im Zuge einer Unternehmensintegration stehen wir mitten in einem spannenden Transformationsprozess: aus SHOWA DENKO wird RESONAC.

Unsere CARBON DIVISION ist der weltweit größte Anbieter von Graphitelektroden mit höchster Leistung. Mit über 100 Jahren Erfahrung und 6 internationalen Produktionsstätten bietet der Geschäftsbereich eine vollständige Palette von Graphitelektrodengrößen und wertschöpfenden technischen Dienstleistungen an.

Begleiten Sie uns auf dem Weg in eine neue gemeinsame Unternehmenskultur als

Kaufmännischer Trainee (m/w/d)

in Rotationen durch die Abteilungen Sales & Customer Service, Order Management und Business Operations an unserem Standort Gersthofen bei Augsburg.

Für 18 Monate wirken Sie in unterschiedlichen kaufmännischen Aufgabenbereichen mit und lernen die wesentlichen Strukturen und Schnittstellen in drei unterschiedlichen Stationen von Grund auf kennen. Dadurch bauen Sie sich ein Netzwerk auf und werden optimal auf die Übernahme zukünftiger Experten- oder Führungspositionen vorbereitet.

Unser Angebot an Sie:

- Onboardingveranstaltungen, Seminare und Trainings zur Förderung Ihrer persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung
- Individuelle Begleitung durch Mentoren und Unterstützung beim Aufbau eines umfassenden Netzwerks
- Anspruchsvolles Programm und intensive, generalistische Einarbeitung in die Praxis eines internationalen Technologiekonzerns

- Engagierte, erfahrene KollegInnen, eine offene und wertschätzende Unternehmenskultur
- Attraktives Festgehalt, hervorragende Übernahmechancen mit vielfältigen Karriereperspektiven
- Flexible Arbeitszeiten, Remote-Work Angebot, moderne Arbeitsplatzausstattung und internationales Umfeld

Folgende Herausforderungen und Aufgaben erwarten Sie im Traineeprogramm:

- Kennenlernen kaufmännischer Strukturen, Prozesse und Arbeitsabläufe, z.B. Customer-Relationship-Management, Order-to-Cash-Process, Supply-Inventory-Operations-Planning
- Selbstständige Arbeit in unterschiedlichen Teams und zunehmende Verantwortungsübernahme
- Erarbeitung von Verbesserungsideen und Handlungsempfehlungen sowie aktive Mitarbeit im Projektmanagement
- Unterstützung bei Datenerhebungen und Marktanalysen
- Beitrag zur Steigerung des Bekanntheitsgrads unserer neuen Marke RESONAC

Ihr Profil für das Traineeprogramm:

- Erfolgreicher Abschluss (bevorzugt Master, alternativ Bachelor mit relevanten praktischen Erfahrungen) im wirtschaftswissenschaftlichen und / oder technischen Bereich
- Analytische, wirtschaftliche und prozessübergreifende Denkweise mit schneller Auffassungsgabe
- Teamfähigkeit, Kontaktfreudigkeit, Hands-on-Mentalität und Offenheit für interdisziplinäre sowie interkulturelle Zusammenarbeit
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Sprachkenntnisse vorteilhaft
- Erste Kenntnisse bzw. Erfahrungen in Datenanalyse oder IT erwünscht

Unsere Werte, für die wir als Unternehmen stehen:

- Passionate & Results-Driven
- Open Minds & Open Connections
- Agile & Flexible
- Solid Vision & Solid Integrity

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihres bevorzugten Eintrittsdatums bei unserem Partner Provadis bis zum 03.07.2022 über dieses [Bewerbungsformular](#).